

Таблица 1. Сравнительная характеристика теорий фирмы

<i>Теория фирмы</i>	<i>Определение фирмы</i>	<i>Единица анализа</i>	<i>Решаемая проблема</i>	<i>Стратегические действия</i>
неоклассическая	Устройство для аллокации ресурсов	Обмен	Техническая эффективность	Выбор рынка, объема и/или цены, минимизация производственных издержек,
агентская	Сеть контрактов	Контрактные отношения	Настройка стимулов	Проектирование эффективных контрактов, минимизация агентских издержек
новая теория прав собственности	Команда владельцев ресурсов	Права собственности	Структура владения фирмой	Распределение прав собственности, совместимое по стимулам, минимизация издержек защиты прав собственности
транзакционных издержек	Совокупность транзакций	Транзакция	Издержки вымогательства, «take or buy»	Соответствие механизма координации характеристикам транзакций, минимизация транзакционных издержек
ресурсные	Совокупность ресурсов и способностей	Ресурс	Способность создавать дополнительную прибыль (ренду)	Развитие стратегических активов, минимизация издержек развития ресурсов
предпринимательская	Устройство для извлечения прибыли	Проблема	Поиск (создание) возможностей, инновации	Выявление возможностей, минимизация издержек поиска
поведенческая	Совокупность процессов	Принятие решения	Внутренняя организация	Адаптация к изменениям, минимизация издержек принятия решений
эволюционная	Совокупность рутин	Рутин	Продуктовые и процессные инновации	Адаптация к изменениям, минимизация издержек адаптации и инноваций